



销售精英传



台湾，是一个购物天堂。但对于经济有限的符宝云来说，这一切的开销都是太过奢侈。

在台湾呆过7年的符宝云，前五年都是在念书，后两年则在工作。当初贸然离乡背井飞到台湾深造，她一直犹豫在文科和理科之间，后来因为性格比较外向的她，最终选择了大众传播新闻系。

当时，她就读台湾政治大学，申请在图书馆半工读的她，在学校是一个课外活动的忠实支持者，校内一切的活动，她都积极参与。

回想起往事，她嘴角不禁露出笑意地说：“以前一上完课我就去其他的社团，不然就找人聊天，就是不会让自己回房间休息，这样的生活一直维持了5年，直到我毕业为止。”

台湾工作

当记者一年升主任

毕业于大众传媒的她，对于目前成为传销精英，从不觉得“风头不对马嘴”，反而认为是学以致用。

“我当初选择是没有错的，大众传媒本来就是一个传播讯息的课程，我目前的工作也是把我所知道的知识传播给顾客知道。”



世界是多么的小，现任《八度空间》的新闻主播陈嘉荣，是符宝云的学弟。



毕业于台湾政治大学的她，过后被台湾的某间报社录取，令她骄傲的是当时有幸可以采访到两岸三地的新闻，一年后还被升为采访主任。



加入 Bio Greeno 的符宝云，为了对产品有更深的认识，还随团到台湾了解黄金蚬从养殖到提炼的过程。

开餐馆欠债做回打工仔 一句话弃高职做传销

本期登场 保健精英

年龄：44
产品：保健品
最高荣誉：蓝钻主任、最佳领导奖
入行经验：5年
平均月收入：5位数

符宝云

她打趣地说：“之前我在台湾某间小公司工作的时候，皆是负责把多本参考书整合成新的一本课本，后来第二份工作我是整理有关营销及管理的课程，在这当中学会了不少管理大小事务的妙法。”

由于，台湾政大是国内数一数二的知名学府，毕业后不久，幸运的她被台湾某家报社录取成为记者，令她骄傲的是当时有幸可以采访到两岸三地的新闻。

她很开心的分享说：“那些年我很勤劳工作，意想不到1年的时间就被上司提拔成为采访主任。这是一个难得的机会，可是因为一直在国外生活太久，难免会思念家人，加上一个女生，始终还是要回到属于自己的家。”

确实，无论外面的世界多大多精彩，而根在大马，也会有倦鸟知返的时候……

回国发展

开餐馆负债 60 千

“辞职返国的时候，心情竟然没有想象中的糟糕，相反地，脑袋却有很多的计划。”

尤其，对一个全新的环境，符宝云没有投入新闻界，选择了与朋友一起合伙开创台湾小吃餐厅。

“当时台湾的美食还未盛行，所以生意一直马马虎虎，也搬了数次店铺。结果，三年内我欠下银行 60 千令吉，在没办法维持的情况下，唯有结束生意，又恢复打工的生活。”

60 千，不是小数目。为了还债，即使不喜欢，符宝云仍旧要再次打工。这次，她进入一间规模小的保健公司，“这

因为抵不住思乡之苦，符宝云回国后与朋友合伙开餐馆，但经营失败，以致欠债 60 千的她必须做回打工一族。

由于勤奋工作，很快的符宝云便被提升成为公司的总编辑，前景无可限量，谁知一次接触到 Bio Greeno，更因为其总裁的一句话，让符宝云毅然辞职……

间公司经常让我接触许多的保健品，从中也让自己慢慢认识及对保健品产生一种兴趣。”

但是，公司规模小，所有事务都必须亲力亲为。公司老板看得出她的努力，并在她打拼 7 年的时间内，提升她成为公司的总编辑。

一个人的努力是必然，但钱对符宝云来说，是何等的重要。

“尽管工作稳定，可这 7 年期间，我都不能把银行的债款缴清，这让我一直希望可以找到一份赚更多钱的工作。”

仍是单身的她，相信缘分。特别是感情本就是不能强求的东西，因此她不排除以后的日子都是一个人度过，“所以，钱对我来说很重要，因为我需要自己养活自己。”

碰巧，她从别人口中得知传销可以赚很多的钱，“虽然我的心有被动摇，但顾虑到那是一个陌生的行业，加上欠银行的债未还清，所以都不敢轻举妄动。”

加入传销

一句话萌辞职念头

但是，为何会成为今天 Bio Greeno 的传销精英？

她笑说：“这就是一个时机的问题，有一次我因为工作的关系而了解到有关 Bio Greeno 的保健产品，深深被黄金蚬的产品吸引着，那是一个保肝的健康产品，重要的是可以让我赚更多的钱。”

不过，吸引她更加坚决转入传销公司工作，也是因为 Bio Greeno 总裁黄维贤说了一句话……

“黄总裁为什么会开这间公司？他

的回答正是我所想的，他说他希望大家可以找到健康财富。就是这么一句，让我知道 Bio Greeno 就是我的目标了。”

就在那个阶段，她亲自了解 Bio Greeno 的操作模式，直到她验证黄金蚬的保健产品，真的能帮助肝脏把毒素排出体外，并让身体恢复气色的功效，甚至让目前 44 岁的符宝云看起来，依然像个年轻女人一样依然容光焕发……

种种的好处，让她仿如吃下一颗定心丸，最后决定向工作 7 年的公司请辞，全身迈向 Bio Greeno 的传销世界。

刚踏入传销的她，可谓是个“菜鸟”，不过天生刻苦耐劳的她，才奋斗了两年的时间，就造就一番成绩，也把银行的债务还清！

这些成就全靠她的毅力和耐心，刚开始她不停向家人和身边的朋友推荐，所幸身边人都非常支持她。

唯独面对一些陌生的新客户，是符宝云在传销界最大的挑战！

个个不是拒于千里之外，就是泼冷水，有的甚至态度恶劣。

对于眼前种种的挫折，天生乐观的她，又是如何将挫折视为动力？

(三之二)

下期精英路：

自从加入 Bio Greeno 之后，符宝云开始迈向赚大钱的愿望，无奈却不断碰钉子……

